



HUMPHREYS
CLASIFICADORA DE RIESGO

Aguas Araucanía S.A.

Anual desde Envío Anterior

ANALISTAS:

Diego Segovia C.

Patricio Del Basto A.

Aldo Reyes D.

diego.segovia@humphreys.cl

patricio.delbasto@humphreys.cl

aldo.reyes@humphreys.cl

FECHA

Septiembre 2023

Categoría de riesgo	
Tipo de instrumento	Categoría

Líneas de bono Tendencia	AA Estable
EEFF base	Junio 2023 ¹

Número y fecha de inscripción de emisiones de deuda

Línea de bonos	N°893 de 19.06.18
Serie A (BAARA-A)	Primera emisión
Línea de bonos	N°992 de 27.12.19
Serie B (BAARA-B)	Primera emisión

Estados de Resultados Individuales IFRS

M\$ de cada año	2018	2019	2020	2021	2022	jun 2023
Ingresos de explotación	51.332.834	55.569.821	57.788.324	62.426.819	72.777.562	40.777.880
Otros ingresos	35.341	3.577	-122	41.471	38.002	65.587
Gastos operacionales totales	-29.622.471	-32.443.434	-31.776.248	-33.778.817	-36.589.270	-26.664.375
Resultado operacional	12.020.519	11.595.872	15.461.166	17.070.373	22.824.165	14.179.092
Gastos financieros	-5.038.805	-244.7291	-4.206.436	-5.235.862	-6.650.001	-3.306.854
Utilidad (pérdida del ejercicio)	6.761.450	8493732	9.525.422	9.936.304	12.808.786	8.910.859
EBITDA	21.737.600	23.078.164	26.008.732	28.682.231	36.221.182	20.951.016

Estados de Situación Financiera Individuales IFRS

M\$ de cada año	2018	2019	2020	2021	2022	jun 2023
Activos corrientes	12.516.750	13.249.406	19.088.466	15.222.704	28.584.912	24.212.588
Activos no corrientes	227.478.020	236.200.337	260.976.527	259.418.014	280.702.488	288.958.475
Total activos	239.994.770	249.449.743	280.064.993	274.640.718	309.287.400	313.171.063
Pasivos corrientes	11.397.211	13.345.041	15.395.407	13.926.743	17.563.951	14.932.735
Pasivos no corrientes	103.568.075	110.134.362	138.440.065	155.253.491	181.144.847	189.074.747
Total pasivos	114.965.286	123.479.403	153.835.472	169.180.234	198.708.798	204.007.482
Patrimonio	125.029.484	125.970.340	126.229.521	105.460.484	110.578.602	109.163.581
Total patrimonio y pasivos	239.994.770	249.449.743	280.064.993	274.640.718	309.287.400	313.171.063
Deuda Financiera	68.590.447	64.380.644	128.957.116	138.415.506	155.268.158	175.631.651

¹ El presente informe se preparó sobre la base de los estados financieros terminados al 31 de marzo de 2023. Para efectos de presentación se han incorporado los estados financieros al 30 de junio de 2023, los cuales, de acuerdo con los análisis previamente efectuados, no afectan la categoría de riesgo asignada. Cabe destacar que el proceso de clasificación de **Humphreys** está basado en los aspectos estructurales del emisor, con un enfoque de largo plazo, por lo cual los resultados de un ejercicio en particular no afectan, necesariamente, la opinión de la clasificadora.

Opinión

Fundamentos de la clasificación

Aguas Araucanía S.A. (Aguas Araucanía) es propiedad la sociedad Aguas Nuevas S.A., perteneciente a *Marubeni Corporation* y *Mizuho Marubeni Leasing Corporation*. La emisora tiene por objeto principal la producción y distribución de agua potable, así como la recolección, disposición y tratamiento de aguas servidas en las localidades incluidas en el área de concesión, Región de la Araucanía. A diciembre de 2022, la empresa atiende a más de 255.000 clientes, lo que representa un 4,3% en relación al total de clientes de sanitarias nacional.

Durante 2022, **Aguas Araucanía** generó ingresos por aproximadamente \$ 72.778 millones, con un EBITDA igual a \$ 36.221 millones. A la misma fecha, sus obligaciones financieras ascendían a \$ 155.268 millones. A marzo del 2023, generó ingresos por \$ 22.424 millones, un EBITDA de \$ 12.428 millones y mantenía una deuda financiera por \$ 158.251 millones.

La principal fortaleza de la compañía que sirve como fundamento para la calificación de sus títulos de deuda en "Categoría AA", es su condición de monopolista natural en la entrega de un servicio de primera necesidad (agua potable y alcantarillado) en su área de concesión.

Cabe señalar que la compañía opera dentro de un marco regulador estable y normado bajo criterios técnicos; en este contexto las tarifas son fijadas por un período de cinco años en conformidad con la Ley de Tarifas de los Servicios Sanitarios siendo susceptibles a reajustes adicionales ligados a un polinomio de indexación (los que finalmente se reajustan dependiendo de si la variación acumulada es superior o inferior a 3%). Esta condición implica que la empresa tenga flujos altamente predecibles y de muy bajo riesgo (reducida incobrabilidad por la posibilidad de desconectar el suministro), lo cual le entrega el emisor una elevada capacidad para responder a sus pasivos financieros.

Otro atributo que refuerza la clasificación de la empresa es su elevada capacidad de abastecimiento, puesto que, dadas sus actuales instalaciones productivas, es capaz de generar un volumen de producción de agua potable mayor a la demanda que enfrenta y cuenta con derechos de agua superiores a dicha capacidad de generación y producción.

La clasificación de riesgo también incorpora como elemento positivo el *know how* y apoyo financiero que le pueden brindar sus controladores finales, en particular por su experiencia empresarial y por su nivel patrimonial (*Marubeni Corporation*, controlador indirecto por intermedio de Aguas Nuevas).

La evaluación de **Humphreys** considera también los pagos que ECONSZA deberá efectuar a la sanitaria al finalizar el plazo de la concesión por las inversiones realizadas que, por tiempo, no alcanzaron el retorno que la normativa ofrece a este tipo de entidades.

Desde otra perspectiva, la categoría de riesgo asignada se encuentra contraída por la probabilidad de que se introduzcan cambios que debiliten el carácter técnico de las normativas del sector sanitario, y por la exposición de sus procesos productivos a condiciones o cambios climatológicos adversos. Todo ello

atenuado por el criterio técnico que ha primado en Chile en lo relativo a la legislación y normativa de las industrias reguladas, en general, y de las sanitarias en particular.

Además, la clasificación de riesgo considera que **Aguas Araucanía** debe generar flujos a su matriz, sociedad de inversión, para que ésta cumpla con sus propias obligaciones financieras (en conjunto con otras empresas del grupo). Sin embargo, este riesgo se reduce en primera instancia porque, como ya se mencionó, Aguas Nuevas cuenta con el apoyo de los controladores y en segunda porque la matriz ha estado reestructurando su deuda, traspasando ésta a sus unidades operativas.

Respecto del plazo de la concesión, éste corresponde a un período de 30 años (a contar de 2004) para explotar el área de influencia; sin embargo, a juicio de **Humphreys**, el *status* jurídico de la concesión no residente —en términos operativos, económicos o financieros— la calidad del emisor como beneficiario y administrador de dichas concesiones.

La perspectiva de la clasificación es “*Estable*”, por cuanto en el mediano plazo no se visualizan cambios de relevancia en los riesgos que afectan a la compañía ni en su nivel de endeudamiento relativo. A futuro, la clasificación de riesgo de los bonos podría verse favorecida en la medida que la compañía vaya reduciendo su nivel relativo de deuda sin afectar la rentabilidad de sus activos y considerando el menor plazo de la concesión.

Para la mantención de la clasificación de los títulos de deuda, es necesario que la empresa finalice adecuadamente sus planes de inversión y mantenga su orientación a un tipo de negocio con bajo riesgo.

Resumen Fundamentos Clasificación

Fortalezas centrales

- Monopolio natural.
- Servicio de primera necesidad.
- Marco regulador estable que opera bajo criterios técnicos (sin perjuicio de modificaciones excepcionales).
- Elevada capacidad de abastecimiento.
- Flujos estables y predecibles, con bajo nivel de riesgo.

Fortalezas complementarias

- Negocio con bajos niveles de incobrabilidad.

Fortalezas de apoyo

- Controlador solvente que presenta incentivos a apoyar situaciones de *stress* financiero del emisor.
- Acceso a fuentes de financiamiento.

Limitantes

- Cambios en la legislación de servicios sanitarios (riesgo con bajo impacto dado institucionalidad chilena).
- Factores climáticos y/o fenómenos naturales, que pueden afectar el funcionamiento de las plantas en períodos.
- Necesidad de generar flujos a su matriz directa.

Definición categoría de riesgo

Categoría AA

Corresponde a aquellos instrumentos que cuentan con una muy alta capacidad de pago del capital e intereses en los términos y plazos pactados, la cual no se vería afectada en forma significativa ante posibles cambios en el emisor, en la industria a que pertenece o en la economía.

Tendencia Estable

Corresponde a aquella clasificación que cuenta con una alta probabilidad que no presente variaciones a futuro.

Hechos recientes

Resultados 2022

Durante el año 2022, **Aguas Araucanía** tuvo ingresos por \$ 72.778 millones, un 16,6% superior a lo alcanzado en el mismo periodo en 2021. Los gastos operacionales de la empresa alcanzaron los \$ 7.657 millones, un 8,3% mayor a los de 2021. El resultado operacional mostró un aumento del 33,7%, siendo éste de \$ 22.824 millones; mientras que las ganancias de la empresa fueron del orden de los \$ 12.809 millones. A la misma fecha, el EBITDA de **Aguas Araucanía** ascendía a \$ 36.221 millones, mostrando un aumento del 26,3%.

Al cierre de diciembre 2022, **Aguas Araucanía** presentaba activos por \$ 309.287 millones, pasivos por \$ 198.709 millones y un patrimonio de \$ 110.579 millones. La deuda financiera de la compañía ascendió a \$ 155.268 millones.

Resultados marzo 2023

A marzo de 2023, la empresa tuvo ingresos por \$ 22.424 millones, lo que representa un aumento de 19,5%, respecto a marzo 2022. Por otra parte, los gastos operacionales de la empresa aumentaron un 30,6% y el resultado operacional finalizó en \$ 8.752 millones, lo que se traduce en un aumento del 13,4% respecto al mismo período del año anterior.

Con todo lo anterior, el EBITDA aumentó un 11,6% con respecto a marzo de 2022 y las utilidades del período crecieron en un 22,3%, alcanzando \$ 5.631 millones.

Por otra parte, los pasivos de la compañía tuvieron un alza de un 12%, respecto a marzo 2022, alcanzando los \$197.621 millones. El patrimonio aumentó un 5,6%, respecto a marzo 2022. La deuda financiera de la institución aumentó un 12%, frente a lo que exhibía la empresa en marzo 2022, ascendiendo a \$ 158.251 millones.

Oportunidades y fortalezas

Monopolio natural y bien de primera necesidad: La empresa en su área de operación es un monopolista natural, no visualizándose en el período de proyección competencia económicamente factible. Tiene, además, exclusividad garantizada por las características de la concesión legal de prestación de servicios sanitarios. Por otra parte, siendo el agua potable un bien de primera necesidad, las ventas de la compañía están menos expuestas a períodos recesivos y su consumo es comparativamente menos sensible a alzas de precio.

Flujos estables y predecibles: Las empresas de servicios básicos se caracterizan por presentar flujos de ingresos estables y predecibles, situación que disminuye el riesgo del negocio y favorece el acceso a fuentes externas de financiamiento. Además, el hecho de que la empresa esté legalmente facultada para interrumpir el servicio a los clientes morosos reduce los riesgos de incobrabilidad. En los últimos cinco años, el margen EBITDA ha fluctuado entre 41,5% y 49,8%. Al cierre del primer trimestre de 2023, el margen EBITDA alcanzó el 55,4%.

Capacidad de abastecimiento: La empresa cuenta con suficientes derechos de agua y una buena diversidad de fuentes de abastecimiento, entre superficiales y subterráneas. **Aguas Araucanía** tiene derechos de agua que cubren con creces la demanda máxima diaria, superándola en 2,2 veces, mientras que la capacidad de producción diaria es de 1,2 veces la demanda máxima que enfrenta la compañía.

Bajos niveles de incobrabilidad: La ley faculta a las empresas sanitarias a suspender el suministro de agua potable cuando el cliente presenta mora en el servicio. Este elemento, junto a la importancia que los clientes asignan a este servicio de primera necesidad, permite mantener bajo niveles de incobrabilidad. Si bien durante la pandemia, los legisladores permitieron no cortar el suministro de servicios básicos, actualmente la compañía si tiene dicha facultad, recuperando gradualmente los bajos niveles de incobrabilidad previos al año 2020, volviendo a niveles prepandémicos.

Acceso a fuentes de financiamiento: El valor de los activos de la matriz del emisor, Aguas Nuevas, facilita el acceso a financiamiento externo o relacionado. La holgura de los flujos del emisor en los últimos años de la concesión, lo convierten en un sujeto de crédito para demandar préstamos ante un eventual déficit transitorio de caja. Además, cabe señalar que la deuda vence el año 2034 y el plazo de la concesión se extiende hasta dicho año.

Controladores con solvencia aceptable: Aguas Nuevas está actualmente clasificado en "Categoría AA-" en escala local quien es controlada indirectamente por *Marubeni Corporation* (clasificado en categoría Baa1 en escala global). Al respecto, el patrimonio de **Aguas Magallanes** representa un 15,3% y 0,23% de Aguas Nuevas y *Marubeni Corporation*, respectivamente.

Factores de riesgo

Mercado regulado: La empresa, como toda entidad sujeta a regulaciones especiales, está expuesta a cambios en las normas establecidas y a los riesgos relacionados con la aplicación de dichas normativas. En

particular, las sanitarias deben someterse cada cinco años a fijación de tarifas. Esto introduce un elemento de incertidumbre puesto que, si bien el mecanismo se basa en criterios técnicos, la experiencia ha mostrado que los marcos regulatorios por sí mismos no garantizan la uniformidad de criterios al momento de llevar a cabo los procesos. Con todo, **Humphreys** asigna baja probabilidad a que existan cambios legales de relevancia, en particular por la existencia de subsidios monetarios a los hogares de menores ingresos que disminuyen el riesgo de, por ejemplo, la injerencia política en el establecimiento de las tarifas cobradas por la empresa, todo ello con la excepción de la posibilidad que los negocios no regulados compartan márgenes para beneficiar el valor de las tarifas reguladas.

Exposición a factores climáticos y/o fenómenos naturales: La empresa, en cuanto a su captación de aguas, está expuesta a eventuales condiciones climáticas adversas, desde una sequía extrema y prolongada que restringiera la disponibilidad de agua, hasta un año demasiado lluvioso que provocara un exceso de sedimentos en el agua y dificultara la producción.

Conflictos en la Región de la Araucanía: La empresa centra sus operaciones en la Araucanía, donde mantiene 28 plantas de tratamiento de agua potable y derechos de agua por 6.436 (L/S). Se ha informado de ataques incendiarios cerca de instalaciones de la compañía, además de quebradura de tuberías de la empresa. Con todo, se estima que estos hechos corresponden a eventos aislados y no comprometerían en forma significativa la operación de la compañía.

Necesidades de la matriz: Aguas Nuevas es una empresa de inversión que no genera flujos directamente y que si bien a la fecha no cuenta con compromisos con entidades financieras ni bonos colocados (de forma individual), en el pasado ha tendido a mantener cierto nivel de endeudamiento vía obligaciones con el público. Se debe considerar además que a la fecha mantiene dos líneas inscritas por UF 9,25 millones. De esta manera, en caso de requerir la contratación de deuda, la matriz requiere retirar utilidades de sus filiales, entre ellas **Aguas Magallanes**. Sin embargo, en línea con lo anteriormente mencionado, durante los últimos años Aguas Nuevas ha ido traspasando los compromisos financieros a sus subsidiarias, reduciendo este factor de riesgo.

Antecedentes generales

La compañía

Aguas Araucanía es una de las empresas operativas de Aguas Nuevas S.A. —la cual nació en 2004— y opera el área urbana de la región de la Araucanía. Ese mismo año, se suscriben los contratos de transferencia de los derechos de explotación de ESSAR a **Aguas Araucanía**.

La sociedad emisora es filial de Aguas Nuevas la cual, a su vez, pertenece de forma indirecta a *Marubeni Corporation*, una empresa japonesa con una inversión diversificada, participando en el sector industrial, minero y de infraestructura. Tiene presencia en Chile desde 1958 donde, y además de inversiones en minería, vinos y maderas, es dueña de la empresa sanitaria Aguas Décima, de la Región de Valdivia. *Marubeni Corporation* está clasificada en Baa1 en escala global.

Cabe señalar que actividad principal de la empresa —producción y distribución de agua potable y recolección, disposición y tratamiento de aguas servidas— es de características monopólicas y, en ese carácter, la entidad es regulada y normada por disposiciones legales específicas, que incluye la determinación de tarifas por los servicios entregados.

Captación, producción y distribución

Aguas Araucanía se abastece con fuentes subterráneas y superficiales. Las primeras representan un 66,2% del abastecimiento y las segundas un 33,8%. Cuenta con 91 pozos y drenes, con derechos de agua ascendientes a 6.436 (L/s).

Para efecto de las actividades propias de producción, la empresa cuenta con 28 plantas de tratamiento de agua potable y 31 plantas de tratamiento de aguas servidas, con lo cual abastece a un total de 35 localidades en su zona concesionada.

La Ilustración 1 muestra los derechos de agua y la capacidad de producción de la sanitaria en comparación a la demanda máxima enfrentada por la compañía. En él se puede observar que existe un margen elevado entre la demanda máxima y la capacidad de producción.

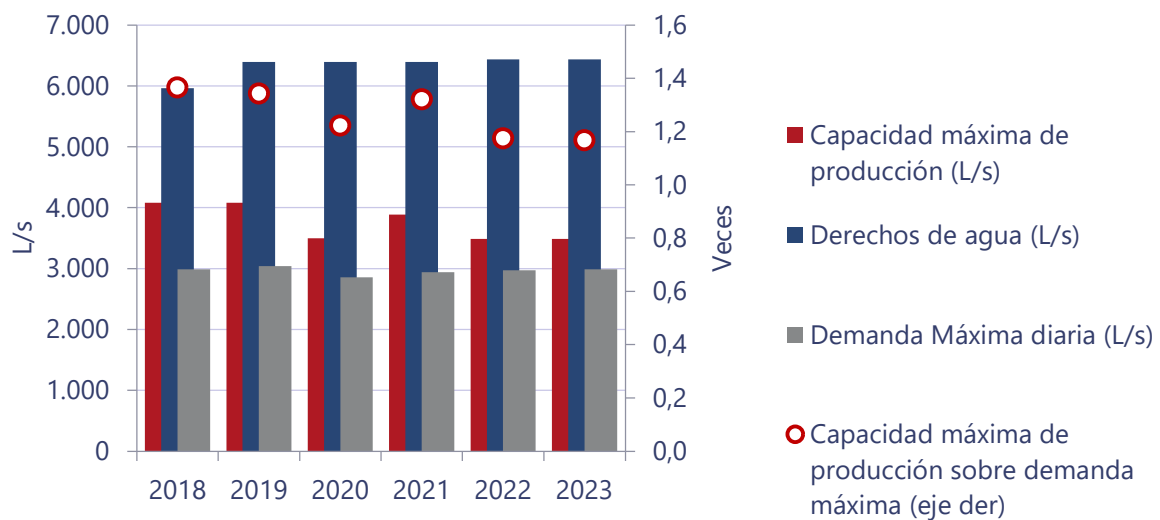


Ilustración 1: Derechos de agua, capacidad y demanda máxima

El agua potable se canaliza a través de las redes de distribución que posee la sanitaria. En total las redes de **Aguas Araucanía** suman 2.226 kilómetros de agua potable.

Recolección y tratamientos de agua

Las redes de recolección de aguas servidas (alcantarillado) han sido ampliadas año a año, alcanzando a diciembre de 2022 una extensión de 1.978 kilómetros.

Aguas Araucanía presenta una cobertura de tratamiento de aguas servidas de 95,4% del total en relación a sus clientes de agua potable. En esta zona de concesión, la empresa posee 31 plantas de tratamiento de

aguas servidas de diversas tecnologías. Así, existen siete plantas con tratamiento secundario y 15 lagunas aireadas o de estabilización.

Cientes

El número total de clientes de agua potable de **Aguas Araucanía** es cercano a 255.000, principalmente residenciales. Así, la compañía presenta una participación de mercado de 4,3% a nivel nacional. La evolución de los clientes se aprecia en la Ilustración 2.

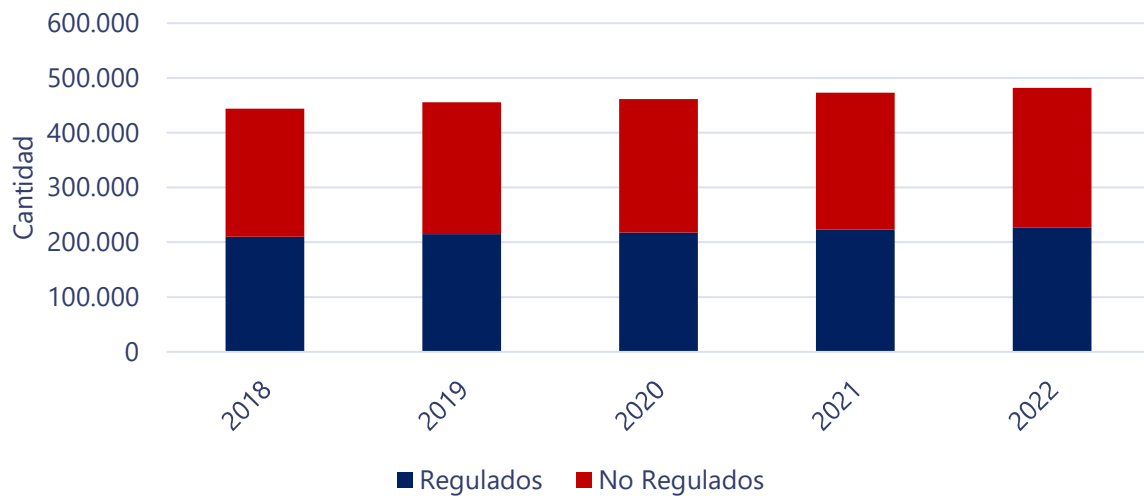


Ilustración 2: Número de clientes Regulados y No Regulados

Insumos y proveedores

Los principales insumos y servicios externos utilizados por la **Aguas Araucanía** corresponden a proveedores de servicios de construcción y mantenimiento de redes, a servicios externos como tratamiento de aguas, a energía eléctrica y a materias como cloro, sulfatos y medidores, no existiendo riesgo relevante de escasez o desabastecimiento en ninguno de ellos.

Durante el 2022, los gastos operacionales aumentaron en un 8,3% con respecto a los registrados en 2021, alcanzando un total de \$ 36.589 millones. Al cierre del primer trimestre de 2023, estos alcanzaron los \$ 10.000 millones aumentando en un 30,6% respecto al mismo periodo de 2022. Durante 2022, el mayor gasto correspondía al ítem personal, representando el 34,3% del gasto total, para marzo 2023, el mayor gasto recaía en servicios a terceros con una incidencia del 35,2%. La Ilustración 3 presenta la evolución del total del gasto operacional de **Aguas Araucanía**.

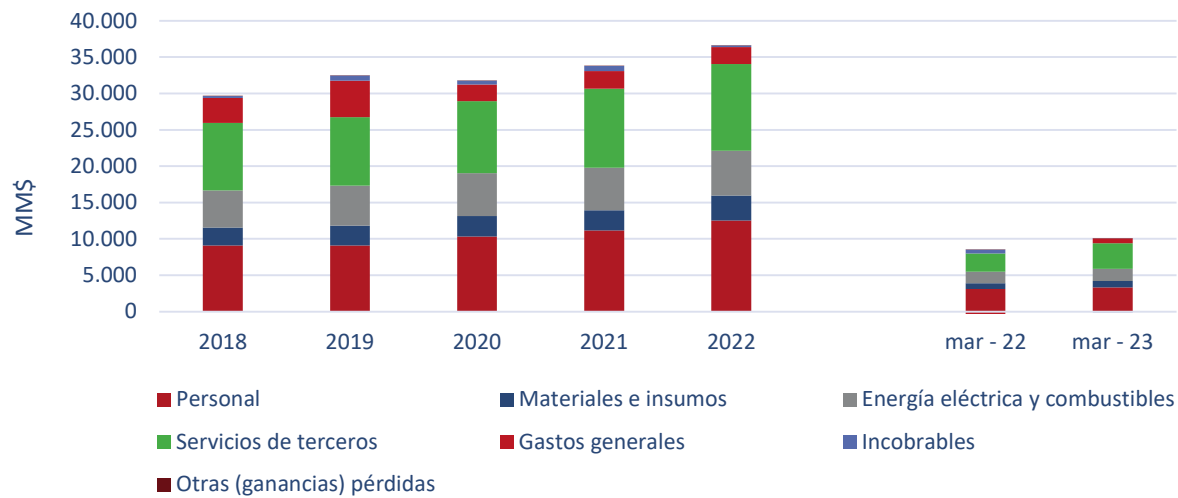


Ilustración 3: Gastos operacionales consolidados

Debe tenerse en cuenta que los cambios en los costos de producción están cubiertos sólo de manera indirecta en el sistema tarifario sanitario, a través de una indexación a los costos mayoristas y al índice de precios al consumidor, por lo que la recuperación de alzas de costos mediante mayores tarifas no es perfecta ni instantánea en el corto plazo.

Tarifas y regulaciones

El mercado en el que se desenvuelve **Aguas Araucanía** es monopólico. Esta característica hace que el Estado utilice la regulación como medio para lograr un equilibrio en la relación entre el prestador de servicios y sus clientes, sobre los aspectos que la condicionan: inversiones, tarifas, calidad de la atención a clientes, área geográfica o territorio operacional, entre los más importantes.

Como reflejo de esta regulación existen, por un lado, el conjunto de disposiciones de carácter legal (leyes y cuerpos legales de menor jerarquía: Decretos Supremos, simples decretos, dictámenes, instructivos, etc.), y por otro, el accionar de diversos organismos del Estado, entre los que se cuentan la Superintendencia de Servicios Sanitarios (SISS), el Ministerio de Obras Públicas, el Servicio de Salud, el Ministerio de Economía, el Ministerio de Hacienda, la CORFO, el Servicio de Vivienda y Urbanismo y la Contraloría General de la República, entre otros.

En la práctica, las tarifas de **Aguas Araucanía** son fijadas cada cinco años mediante procesos de negociación tarifaria, según lo dispone la Ley de Tarifas de los Servicios Sanitarios D.F.L. N° 70 de 1988. Estas tarifas están sujetas a mecanismo de indexación que considera el comportamiento de un polinomio de factores (variabilidad inferior a -3% o superior al 3%). Se acordó prorrogar el decreto tarifario existente en el proceso anterior, manteniendo las actuales tarifas por cinco años (Las tarifas prorrogadas mediante decreto del Ministerio de Economía, regirán a partir del 6 de enero de 2021 por un periodo de 5 años).

Los ingresos de explotación de **Aguas Araucanía** alcanzaron los \$ 22.424 millones a marzo de 2023, los cuales provienen principalmente por ingresos por tratamiento de aguas servidas (46,8%), un poco más de

un tercio (36,6%) se origina en la venta de agua potable, un 4,7% proviene por cargo fijo a los clientes. La evolución de los ingresos de la empresa en se muestra en la Ilustración 4.

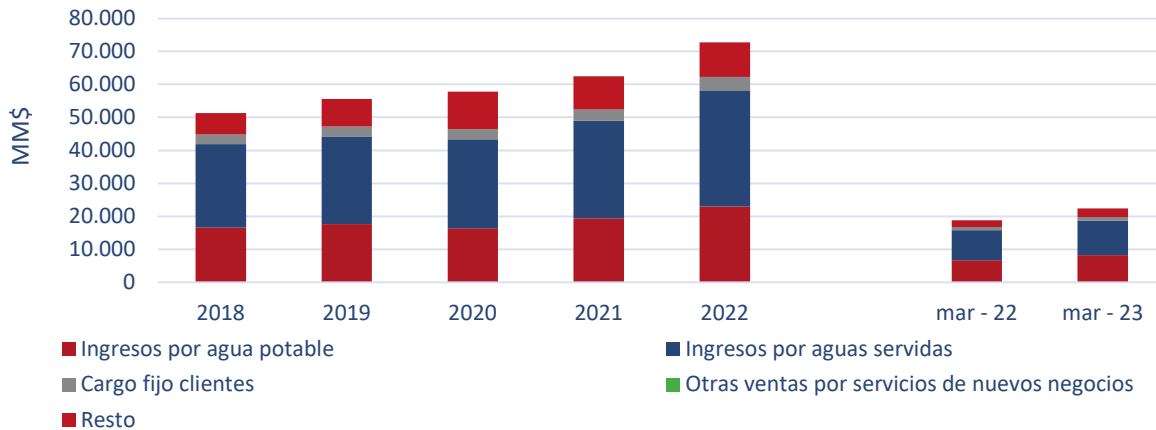


Ilustración 4: Evolución de los ingresos según fuentes

Inversiones

Existe la obligación de acordar un plan de inversiones con la SISS. Específicamente, el plan refleja un compromiso de la sociedad para llevar a cabo ciertos proyectos relacionados con el mantenimiento de ciertas normas de calidad y cobertura. Este plan está sujeto a revisión cada cinco años y pueden solicitarse modificaciones cuando se verifican ciertos hechos relevantes. Considerando que la cobertura de servicios ya es bastante amplia, es esperable que las grandes obras que la compañía deba ejecutar vayan disminuyendo en el tiempo.

De acuerdo con el plan de desarrollo convenido con la SISS, **Aguas Araucanía** invertirá en total, entre 2023 y 2027, un total de UF 2.815.242, siendo un 64,7% de éstas planificadas para incrementar operaciones y el restante corresponde a las inversiones mínimas de reposición

Análisis financiero²

Ingresos

Por las características del negocio en que se desenvuelve la compañía, la evolución de sus ingresos presenta rasgos de alta estabilidad, explicadas principalmente por la baja elasticidad-precio que posee el bien sanitario, así como por el menor impacto sobre su consumo ante situaciones de *stress* económico-financiero. La variación de sus ingresos ha venido por la incorporación de nuevos servicios y/o además de

² Para efectos de comparación histórica, las cifras han sido corregidas a pesos del último período.

reajustes tarifarios. En la práctica, los ingresos promedio de la empresa entre los últimos cinco años han sido de aproximadamente \$ 71.938 millones.

Al cierre de 2022 los ingresos alcanzaron \$ 77.019 millones, un 4,4% superior a lo registrado durante el mismo periodo del 2021. Al primer trimestre del 2023 los ingresos por explotación alcanzaron los \$ 78.429 millones (año móvil), superando en un 4,4% a los ingresos obtenidos durante el mismo periodo del 2022.

Por otra parte, el EBITDA de la compañía para el cierre del 2022 fue de \$ 38.455 millones y a marzo del 2023 de \$ 38.414 millones (año móvil). En los últimos cinco años, este ítem ha promediado los \$ 32.446 millones. El margen EBITDA generado por la empresa ha oscilado desde el 2018 hasta marzo del 2023, desde un 42,4% a un 49%, respectivamente, lo que da cuenta de cierta tendencia al alza de este indicador. La evolución de estos indicadores se presenta en la Ilustración 5.

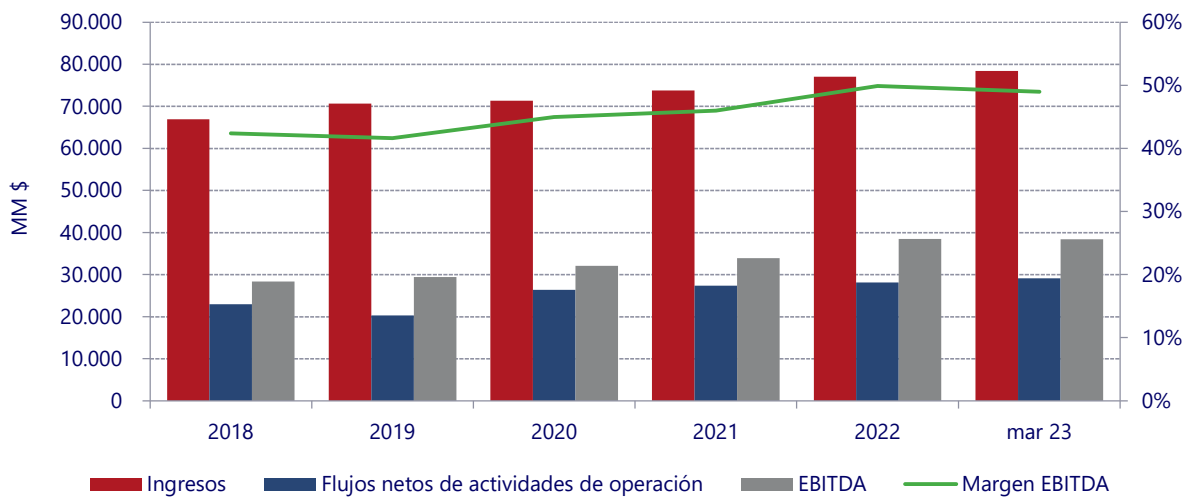


Ilustración 5: Evolución de los ingresos, EBITDA y margen EBITDA

Endeudamiento

Al cierre de 2022, **Aguas Araucanía** contaba con una deuda financiera de \$ 155.268 millones, los cuales corresponden principalmente al bono BAARA-B que corresponden al canje realizado por Aguas Nuevas por el bono BAYS3 (lo que aumento su nivel de endeudamiento). La relación pasivo exigible sobre patrimonio alcanzaba a esa fecha las 1,80 veces. Luego, al cierre de marzo 2023 la deuda financiera se encontraba alrededor de los \$ 158.251 millones, con un índice que alcanzaba las 1,76 veces, tal como se puede apreciar en la Ilustración 6.

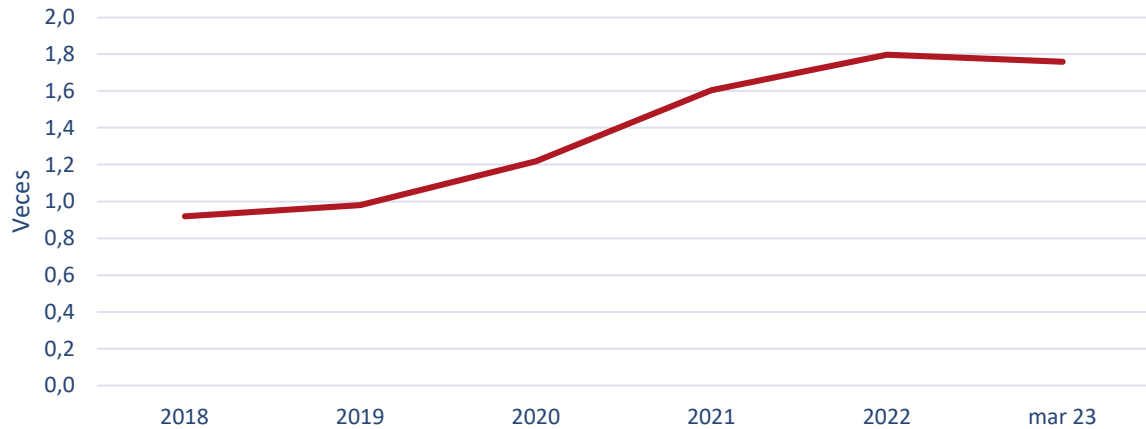


Ilustración 6: Endeudamiento

Medida la razón de deuda financiera a FCLP³, se observa que el indicador presentaba un valor del orden de las 6 veces al cierre de 2022, mientras que al cierre del primer trimestre de 2023 alcanzaba las 5,6 veces. En línea con lo anterior, si se ajusta este indicador dada la compra de “Nueva Atacama” (que se financió con caja del grupo y deuda remanente en las líneas vigentes de las subsidiarias de Aguas Nuevas), el indicador alcanza las 6,1 veces a marzo 2023.

Por otra parte, el ratio de deuda financiera sobre EBITDA presentó una disminución al cierre de 2022, pasando de 4,68 veces (2021) a 4,08 veces; al cierre del primer trimestre de 2023 el indicador alcanzó las 4,12 veces. El comportamiento de estos indicadores se puede observar en la Ilustración 7.

³ El FCLP es una aproximación del flujo de caja, entendido como el resultado operacional más la depreciación y menos los gastos financieros e impuestos. Se asume que, dada la actual estructura del balance, en el largo plazo dicho valor sería el promedio anual obtenido, al margen de las variaciones esperadas para diferentes años.

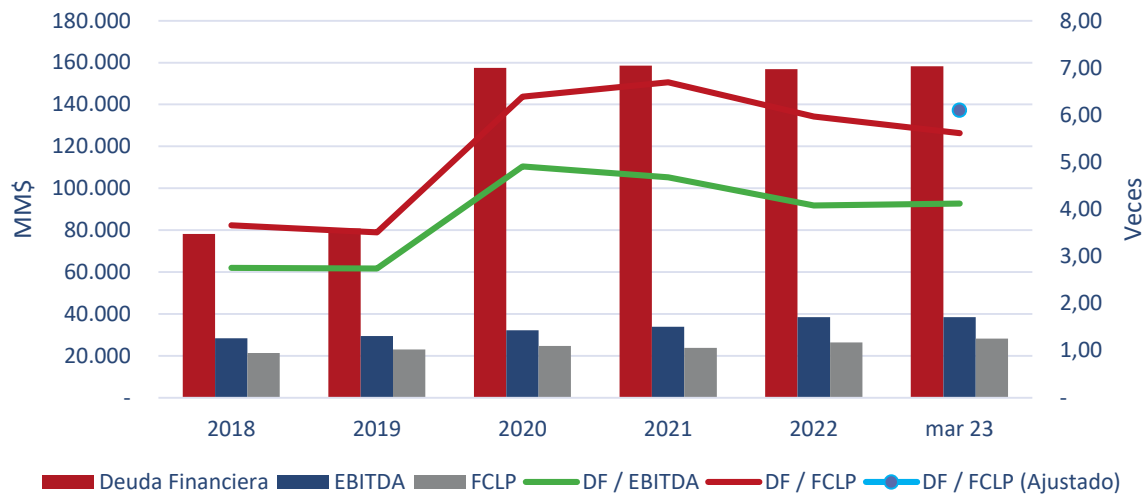


Ilustración 7: Evolución de la deuda financiera, FCLP y EBITDA

Tal como se aprecia en la Ilustración 8 las obligaciones de **Aguas Araucanía** son abordables con el EBITDA del emisor; si se toma como referencia el FCLP de la compañía⁴, se observan leves descalces los años 2031, 2032 y 2033 los cuales, lo más probable, serán cubierto con el crecimiento natural del negocio. Lo anterior, a juicio de la clasificadora, se traduce en un acotado riesgo, susceptible de administrar.

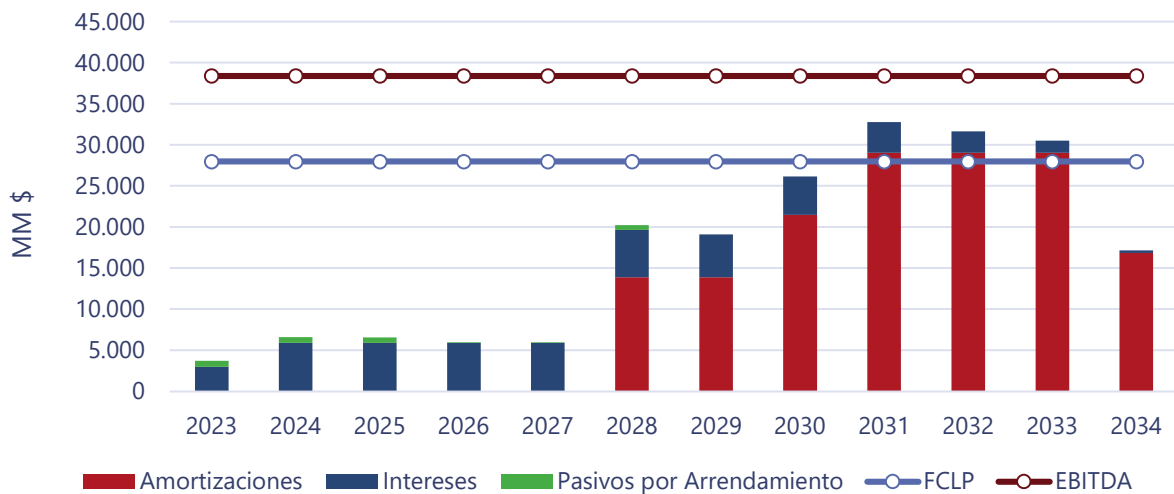


Ilustración 8: Perfil de endeudamiento

⁴ Considere que el FCLP ya cuenta con el impacto de los intereses en su cálculo, por lo que solo debe analizarse a nivel de amortizaciones y pasivos por arrendamiento.

Índice de Cobertura Global (ICG)

El ICG es calculado como la relación entre el valor presente del EBITDA proyectado para el periodo de vigencia de los bonos -descontado a la tasa de interés de estos (supuesto de **Humphreys**), sin incluir el pago que realizaría Eonssa Chile S.A. a **Aguas Araucanía** al término de la concesión-, y el saldo de la deuda financiera. En la Ilustración 9 se presenta la evolución del ICG, donde se observa que para el año 2023 alcanza las 2,46 veces manteniéndose hasta el fin de la concesión por sobre la unidad, llegando a las 2,28 veces. Al considerar el pago de Eonssa, el ICG ajustado llega a las 3,01 veces para el año 2023.

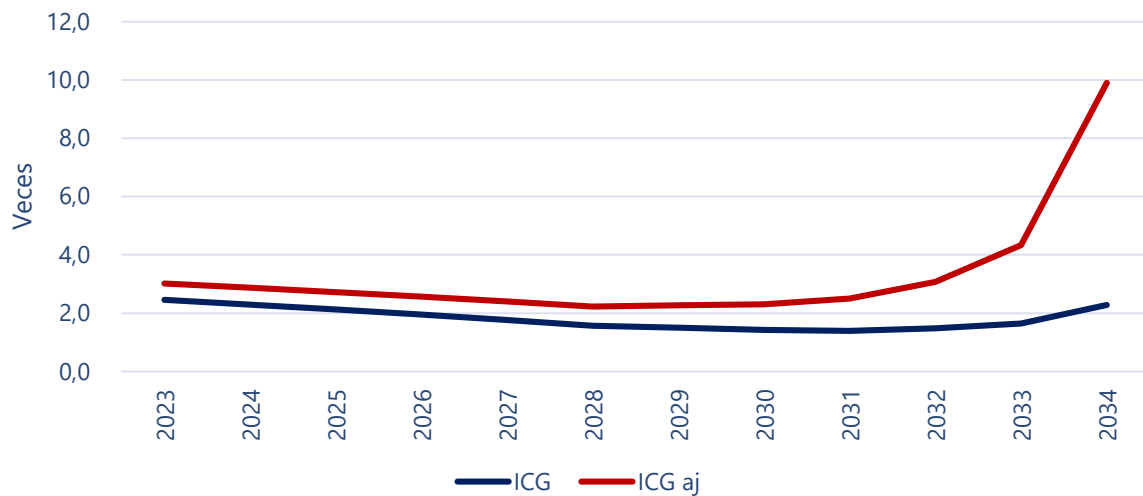


Ilustración 9: Índice de Cobertura Global

Liquidez

Entre los años 2018 y 2022, la razón circulante de la compañía presentó una tendencia al alza, pasando desde 1,1 veces en 2018 a 1,63 veces en 2022. Al cierre del primer trimestre de 2023, el indicador alcanzaba las 1,58 veces.

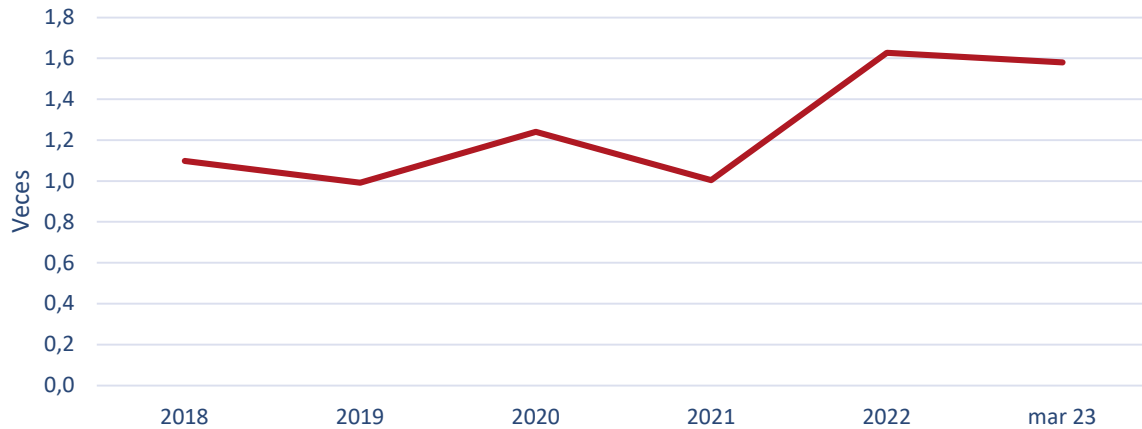


Ilustración 10: Evolución de la razón circulante

Rentabilidad⁵

La compañía opera en un mercado esencialmente estable, en el que la focalización del negocio está en lograr niveles de eficiencia que permitan rentabilizar de manera adecuada la inversión. Al cierre del primer trimestre de 2023, a rentabilidad total del activo se situó en 4,5%, mientras que la rentabilidad sobre el patrimonio cerró en 12,2%. En cuanto a la rentabilidad operacional, se obtuvo un 87% al mismo trimestre. La evolución de estos indicadores se presenta en la Ilustración 11.

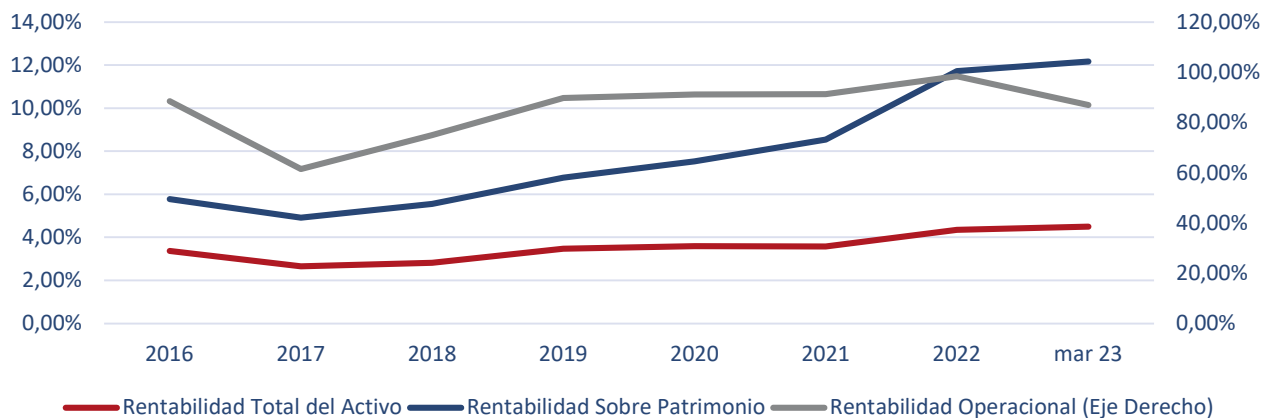


Ilustración 11: Evolución de la rentabilidad del activo, patrimonio y operacional

⁵ Rentabilidad del activo: Utilidad / (Activos totales promedio)

Rentabilidad operacional: Resultado operacional / (Activos circulantes o corrientes + Propiedades, planta y equipo, promedio)

Rentabilidad del patrimonio: Utilidad del ejercicio / Patrimonio promedio

Covenants financieros

Covenants financieros		
	Límite	marzo - 2023
Relación Obligación Financiera Neta / EBITDA	Límite superior: 6,00	3,55
Relación EBITDA / Gastos Financieros Netos	Límite inferior: 2,00	18,78

Ratios financieros

Ratios de Liquidez						
Ratios	2018	2019	2020	2021	2022	1T 2023
Liquidez (veces)	6,80	6,75	6,64	7,23	7,61	7,83
Razón Circulante (Veces)	1,10	0,99	1,24	1,00	1,63	1,58
Razón Ácida (veces)	1,07	0,96	1,21	0,97	1,60	1,55
Rotación de Inventarios (veces)	25,42	22,23	20,64	18,99	19,37	20,91
Promedio Días de Inventarios (días)	14,36	16,42	17,68	19,23	18,84	17,46
Rotación de Cuentas por Cobrar (veces)	4,88	5,99	5,47	5,93	4,88	4,55
Promedio Días de Cuentas por Cobrar (días)	74,80	60,90	66,72	61,50	74,84	80,13
Rotación de Cuentas por Pagar (veces)	1,19	1,16	0,99	1,02	1,05	1,05
Promedio Días de Cuentas por Pagar (días)	305,59	313,98	369,28	359,14	347,58	348,73
Diferencia de Días (días)	230,79	253,08	302,56	297,64	272,74	268,60
Ciclo Económico (días)	216,43	236,66	284,88	278,42	253,90	251,14

Ratios de Endeudamiento						
Ratios	2018	2019	2020	2021	2022	1T 2023
Endeudamiento (veces)	0,48	0,50	0,55	0,62	0,64	0,64
Pasivo Exigible sobre Patrimonio (veces)	0,92	0,98	1,22	1,60	1,80	1,76
Pasivo Corto Plazo a Largo Plazo (veces)	0,11	0,12	0,11	0,10	0,10	0,10
Período Pago de Deuda Financiera (veces)	2,75	2,75	4,91	4,68	4,08	4,12
EBITDA sobre Deuda Financiera (veces)	0,36	0,36	0,20	0,21	0,25	0,24
Porción Relativa Bancos y Bonos (%)	52,70%	52,14%	83,83%	81,82%	78,14%	80,08%
Deuda Relacionada sobre Pasivos (%)	31,06%	30,07%	0,13%	5,36%	9,32%	8,06%
Veces que se gana el Interés (veces)	1,63	4,33	2,79	2,10	1,98	2,17

Ratios de Rentabilidad

Ratios	2018	2019	2020	2021	2022	1T 2023
Margen Bruto (%)	85,29%	85,18%	84,94%	86,18%	86,85%	87,23%
Margen Neto (%)	13,18%	15,31%	16,47%	15,92%	17,67%	17,97%
Rotación del Activo (%)	21,63%	22,56%	20,85%	23,47%	24,66%	25,31%
Rentabilidad Total del Activo (%)	2,82%	3,47%	3,59%	3,58%	4,34%	4,50%
Inversión de Capital (%)	0,00%	0,00%	1,21%	1,27%	1,30%	1,41%
Ingresos por Capital de Trabajo (veces)	46,38	-588,56	15,81	1.015,89	6,92	7,89
Rentabilidad Operacional (%)	74,95%	89,77%	91,17%	91,31%	98,55%	87,00%
Rentabilidad Sobre Patrimonio (%)	5,55%	6,77%	7,52%	8,54%	11,72%	12,18%
Cto. de Exp. sobre Ing. de Exp. (dep. sin dsctar.) (%)	33,64%	35,54%	33,33%	32,43%	31,52%	30,63%
Gtos. Adm. y Vta. sobre Ing. de Exp. (%)	17,69%	16,37%	17,87%	17,89%	17,20%	16,66%
ROCE (Return Over Capital Employed) (%)	9,86%	9,25%	12,21%	14,66%	20,90%	21,08%
E.B.I.T.D.A. a Ingresos (%)	42,36%	41,64%	44,99%	45,92%	49,90%	48,97%

Otros Ratios

Ratios	2018	2019	2020	2021	2022	1T 2023
Ctas. X Cob. Emp. Relac. sobre Patrimonio (%)	0,02%	0,03%	17,36%	7,42%	8,14%	8,28%
Capital sobre Patrimonio (%)	83,65%	83,03%	82,86%	99,18%	94,59%	93,07%

"La opinión de las entidades clasificadoras no constituye en ningún caso una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información que éste ha hecho pública o ha remitido a la Comisión para el Mercado Financiero y en aquella que ha sido aportada voluntariamente por el emisor, no siendo responsabilidad de la firma evaluadora la verificación de la autenticidad de la misma."