

El plan de Nicholas Davis para potenciar el negocio de rentas vitalicias de EuroAmerica

La eventual venta a Zurich de su negocio de seguros de vida individuales y colectivos, excluye dicho segmento porque el grupo busca crecer en esta área.

M. VILLENA/M. MARUSIC

—EuroAmerica busca crecer en el negocio de rentas vitalicias. Eso es lo que está detrás de las conversaciones que el grupo liderado por Nicholas Davis mantiene con Zurich para venderle a la gigante suiza (asesorada por BTG Pactual) su negocio de seguros de vida y **salud colectivos**, además de sus seguros de vida individuales y los negocios financieros bajo administración, pero que excluye de la operación justamente el negocio de rentas vitalicias.

Sin embargo, EuroAmerica recalcó que el resto de sus negocios no están a la venta, por lo que mantendrá sus operaciones en el ámbito de inversiones, ahorro, protección y financiamiento. Mediante un comunicado, el gerente general corporativo de la entidad, Henry Comber, comentó que "con 118 años de historia en el mercado local, en EuroAmerica reafirmamos nuestro compromiso de continuar profundizando nuestra presencia en el mercado financiero".

Eso sí, según el hecho esencial que envió ayer Chilena Consolidada -perteneciente al grupo Zurich-, también sería parte de las conversaciones la venta de la Administradora General de Fondos (AGF).

De este modo, en caso de llegar a un acuerdo con la aseguradora suiza, Euro-

A septiembre de 2017, la participación de mercado de EuroAmerica en seguros colectivos de salud, medido en términos de prima directa, es cercana al 11%.



FOTO: ARCHIVO/PULSO

America pondría foco justamente en el negocio de rentas vitalicias, y utilizaría el capital recaudado en la operación para seguir creciendo en esta área, además de potenciar el sector inmobiliario, la corredora, y el factoring.

Con todo, la industria de rentas vitalicias y compañías de seguro se está moviendo. Esto, considerando que EuroAmerica no es el primero que busca crecer en el área. Bicecorp la semana pasada comunicó que com-

prará la cartera de rentas vitalicias de Sura, con lo que conseguiría pasar desde el quinto al tercer lugar en participación de mercado (ver gráfico).

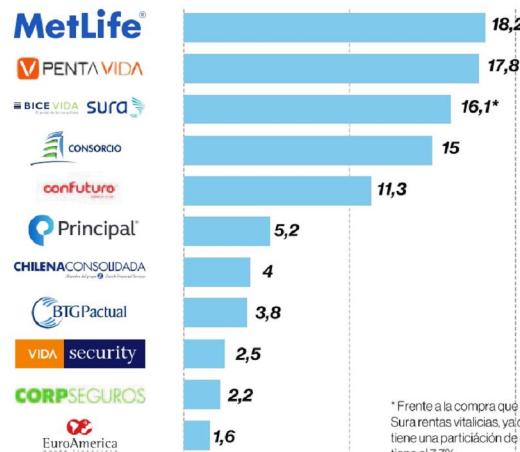
¿Qué atractivo tienen las rentas vitalicias? El tamaño es todo. De hecho, desde la industria advierten que este es un negocio de masa crítica, por lo que no tendría sentido que haya muchos operadores con poco portafolio. Así, la apuesta para tener mejores retornos en la industria es que tener una consolidación.

Bajo este escenario, señalan que cuando hay muchos pequeños operadores, la rentabilidad de cada uno de ellos es baja, y oscilaría entre el 8% y 10% sobre capital. En cambio, cuando se consolida, puede pasar a ser un negocio con retornos de 15% o 18%.

Por otro lado, el analista Felipe Guerra, de Humphreys, explica que dentro de las cualidades de la industria de rentas vitalicias destaca que es "un sector financieramente sano, bien regulado, con un adecuado respaldo de sus

Participación de mercado en rentas vitalicias

En %, cifras a septiembre



* Frente a la compra que hará Bice de Sura rentas vitalicias, ya que hoy Bice tiene una participación de 8,4% y Sura tiene el 7,7%.

Paulina Padilla • PULSO

FUENTE: AACI

RENTAS VITALICIAS

29.977

Millones de pesos. Era la prima que tenía a septiembre EuroAmerica en rentas vitalicias.

\$333.065

Millones. Era la prima que tenía a septiembre MetLife en rentas vitalicias, líder del sector.

\$274

Mil millones de pesos. Era la prima que tenía a septiembre de 2017 Chilena Consolidada.

reservas y cartera de inversiones de bajo riesgo".

Con todo, teniendo en cuenta que la reforma previsional impedirá que las aseguradoras puedan realizar ofertas externas de rentas vitalicias (donde el futuro pensionado tendrá que elegir dentro de las opciones puestas en el SCOMP), en opinión de Guerra esta medida no debiese hacer variar, al menos de forma significativa, las participaciones de mercado de la industria, pues sería una norma transversal para todas las firmas. "Si bien podrían disminuir los costos de transacción, que eventualmente favorecerían a los pensionados, aún es prematuro predecir el impacto final que se tendría en los resultados de las compañías", apunta. ☉


EuroAmerica tiene una participación consolidada y de liderazgo en el área de seguros colectivos de salud, donde llega a unas 1,9 millones de personas.

Más Negocios

Filial de Copec concreta compra de operaciones de ExxonMobil en la región

—A poco más de un año de que Terpel anunciara la intención de comprar las operaciones de ExxonMobil en la región, la filial de Empresas Copec -ligada al grupo Angelini- finalmente logró concretar la operación. Terpel tomó el control de ExxonMobil en los mercados de Perú y Ecuador; y, para cumplir con las condiciones establecidas por la Superintendencia de Industria y Comercio de Colombia, trasla-

dó ExxonMobil de Colombia a un patrimonio autónomo. Esta entidad legal trasladará en el más breve plazo el negocio de lubricantes Mobil a Terpel y procederá a la venta de los activos de combustibles. Este acuerdo incluye además la operación y comercialización de combustibles para el Aeropuerto Internacional Jorge Chávez en Lima, Perú; y el negocio de combustibles de ExxonMobil en Ecuador. ☉



Sonami oficializa su apoyo a Alfonso Swett para presidir la CPC

—La Sonami oficializó ayer su respaldo a la candidatura de Alfonso Swett para la presidencia de la Confederación de la Producción y del Comercio (CPC). De esta forma, la asociación minera se transformó en el último gremio en entregarle su apoyo al empresario. Así, Swett se transformó en el candidato de consenso para la presidencia del gremio empresarial. El respaldo al empresario fue ratificado ayer

en la reunión mensual del directorio del gremio minero. Al término del encuentro, el presidente de la Sonami, Diego Hernández, valoró la experiencia gremial del candidato a presidir la entidad hasta el 2020. "Valoramos la trayectoria gremial de Alfonso Swett y coincidimos con él en los desafíos que presenta el país en la actual coyuntura, particularmente en la necesidad de reactivar la inversión y desatascar los proyectos", comentó. ☉

China Southern Power Grid concreta compra del 27,7% de Transelect

—Luego de tres meses de haber firmado el acuerdo, el fondo canadiense Brookfield Infrastructure Partners selló la venta del 27,7% de participación que tenía en Transelect a la empresa China Southern Power Grid International. La administradora fue asesorada por Santander GCB.

La firma asiática compartirá la propiedad de la distribuidora eléctrica con los inversionistas de Canada Pension Plan Investment Board (CPP), British Columbia Investment Management Corp (bcIMC) y Public Sector Pension Investment Board (PSP). El nuevo directorio será presidido por Brenden Eaton, quien ha participado del directorio desde el año 2007. ☉